

¿Va a comprar un martillo hidráulico?



Al comprar un martillo hidráulico ¡proceda con precaución! Pues representa una gran inversión y requiere de una mayor dedicación en pensamiento, investigación y atención. De entrada, le pregunto ¿sabe en lo que se mete? Ésta, probablemente sea una pregunta extraña, proviniendo de alguien cuya vida depende de vender martillos hidráulicos. No trato de disuadirlo, pero no puedo evitar el sentir la necesidad de informarle acerca de la importancia que tiene el entender y aceptar ciertas cuestiones. Infórmese para tomar su decisión. Así, mucho antes de sentarse a seleccionar la marca y determinar el tamaño, hágase las siguientes preguntas:

1. ¿Está dispuesto a invertir en una máquina portadora que asegure el más alto desempeño de su martillo nuevo?
2. ¿Está consciente de que sus operadores requerirán de capacitación especial para usar apropiadamente el equipo?
3. ¿Acepta que tendrá ruptura de picas, las cuales cuestan desde \$3,500.00 pesos o más, cada una? y ¿entiende los pasos necesarios a seguir para minimizar este problema?
4. ¿Tiene idea cabal del costo que tendrá que pagar por los gastos de servicio y mantenimiento?
5. ¿Qué debe esperar del fabricante y del distribuidor?

REQUERIMIENTOS

El desempeño de un martillo está directamente relacionado con el

tamaño y calidad de la máquina portadora. Muchas veces un portador es sacado del campo como máquina de producción convirtiéndose en candidato para montarle un martillo hidráulico. Si ésta es su elección, debe de saber que el martillo reflejará la calidad de la máquina portadora. Por ejemplo, tal vez escogió una excavadora con el sistema hidráulico en buenas condiciones, un buen motor y un buen sistema de enfriamiento; sin embargo, los pernos y bujes están completamente desgastados. Esto tal vez esté bien para excavaciones, pero una vez que el martillo es montado resulta difícil controlar la posición de ataque en un objetivo determinado. El resultado será: gasto excesivo, desgaste en el martillo y, obviamente, pérdida de producción.

El peso de la máquina portadora en relación con el martillo es importante; de igual consideración son la longitud del chasis y su fuerza. La estabilidad es tan importante como el peso; el portador no sólo debe tener la habilidad de levantar y colocar el martillo correctamente sino también de reaccionar adecuadamente al impacto y estabilizar una vez que el material se rompe.

Cada distribuidor y fabricante puede proveer de una rápida referencia al respecto; sin embargo, la información suele ser vaga. Recomendando investigar más; solicite datos específicos que le permitan cubrir sus requerimientos.

Mientras analiza y decide, mantenga en mente que hay tres partes de la ecuación: el martillo, la máquina portadora y el operador. Con el total de las fuentes





de investigación, el comprador, el distribuidor y el fabricante, bien se podrá tomar una buena decisión sobre un equipo. El cuidado y la atención que se le proporciona al operador son, por mucho, una consideración importante con respecto a una inversión de esta naturaleza.

LA IMPORTANCIA DEL OPERADOR

El martillo hidráulico puede reemplazar a la bola de demolición; sin embargo, un operador de bola de demolición puede no estar capacitado para operar un martillo y puede también no tener la coordinación ojo-mano necesaria. Los productores de agregados y prestadores de servicios en el mercado —con los que he tratado— continuamente prestan atención de sus costos, enfocados únicamente en el equipo, dando poco o nada de atención al operador. Esto nunca debe suceder; un operador capacitado adecuadamente sabe extender la vida del equipo y baja

los costos de mantenimiento y reparación.

Hay mucho que aprender; el operador debe ser un maestro en los controles y funciones de la máquina al tiempo que será capaz de ajustar las técnicas de operación de un bote a un martillo. En este sentido, debe quedarnos claro que una máquina excava, desgarrar y arranca el material y si encuentra un objeto inmóvil, simplemente no se moverá.

Un martillo requiere de mucha consideración; es más vulnerable al abuso; si el peso y la energía hidráulica de la máquina resultaron mal aplicados, el martillo no es tan considerado como el bote. Si es usado incorrectamente cederá; quizás no durante la primera semana o al mes de tenerlo, pero experimentará altos costos de operación debido al rompimiento de partes. Aún más, el operador debe ser capacitado para dar un mantenimiento adecuado. Cabe decir que el martillo es por su propia naturaleza, fuerte y durable.

Atención, cuidado y lubricación regular son necesarios para proteger su vida útil. Y esta responsabilidad debe caer completamente en el operador, ya que es el único que realmente puede observar los cambios y desgastes que está sufriendo su martillo; y es quien reportará cualquier exceso y solicitar el cambio de las partes necesarias. Para realizar un servicio preventivo hay que recordar que el no realizar el cambio de un buje inferior a tiempo, causará altos costos de producción ya que el daño se extiende a partes superiores que pueden duplicar o triplicar el costo. Sin embargo, lo más costoso que puede tener un usuario final, es el costo por un paro de producción.

Cada distribuidor de martillos tiene su propio sistema de entrenamiento; algunos lo ofrecen con el paquete, otros con un costo extra y otros no ofrecen entrenamiento alguno. Cuando seleccione un distribuidor, se debe presentar con un requisito en mente: que



el fabricante o distribuidor, tenga personal especializado, responsable del entrenamiento de sus operadores y que esa capacitación esté incluida.

La capacitación debe consistir en teoría y práctica; es más, el fabricante debe visitarlo periódicamente para recomendar nuevas técnicas y asegurarse de que no se han desarrollado malos hábitos. Una buena mirada al desgaste de la pica y de otras partes vitales nos indicará cómo está trabajando el operador.

RUPTURA DE PICAS: LOS HECHOS

La ruptura de picas es la queja más persistente que los fabricantes reciben de los usuarios finales; recientemente hablé con un competidor que preguntó por qué la industria no podía hacer algo para aliviar el problema. Por su parte, frecuentemente lo usuarios creen que las picas suelen venir defectuosas. Hacer picas de mayor diámetro, no es la respuesta; ni lo es tampoco el cambiar el material que se usa. Los fabricantes de martillos de calidad usan el mejor material posible; he inspeccionado muchas picas rotas y no he encontrado todavía una con defecto de manufactura, puesto que simplemente, si un martillo no rompe picas, no romperá roca.

Sin embargo, hay maneras de reducir la ruptura de picas de manera drástica. Siempre se me ha hecho interesante que la mayoría de las rupturas ocurren en las primeras semanas de operación o cuando el operador regular está de vacaciones; si, hay una relación directa entre un operador sin experiencia y la ruptura de picas, no hay mayor prueba, que el hecho de que las picas son mejores, cuando un operador con experiencia usa el martillo. Así, la regla de oro para reducir la ruptura de picas es: Asegúrese de que su operador conozca cómo usar correctamente el martillo.

Hay más cosas que puede hacer que la ruptura de picas sea mínima; si el equipo que se usa (máquina/martillo/pica), es superior a la tarea, es imperativo que pueda confiar en su distribuidor o fabricante, para que le recomiende el modelo y tamaño de martillo, pica adecuada, requerimientos de la máquina portadora, modificaciones, etc., lo cual sólo se puede lograr bajo la evaluación y análisis de la obra o campo de trabajo. No compre un martillo hasta estar seguro de que su distribuidor o fabricante, está familiarizado con su aplicación.

SERVICIO Y MANTENIMIENTO

Los distribuidores que han estado

en el mercado de los martillos hidráulicos por años deben proporcionarle una guía sobre el costo de mantenimiento y operación. Usted no quiere sorpresas, y de una vez pregunte sobre el tiempo de entrega de las refacciones, si el distribuidor tiene a alguien que le responda a sus preguntas o sobre ¿qué tan fuerte es su soporte en campo? y ¿qué tan pronto? ¿Cuál ha sido la experiencia de otros usuarios?, ¿Cuál es la garantía? No dude en consultar personalmente con otros usuarios, recuerde que está contemplando hacer una inversión sustanciosa. ¿Ha leído las especificaciones del producto? ¿El distribuidor ha respondido satisfactoriamente a sus preguntas? Es importante el seleccionar un distribuidor de productos de calidad; pagar más por adelantado puede significar, pagar menos durante la vida del martillo. •

INFORMES:

Hercon Maquinaria, S.A. de C.V.
Daniel A. Méndez Arellano
Gerente División Martillos Hidráulicos
Nextel 01477 122 0858
ID 52*37054*24
Oficinas
Morelia: (443) 326-3484
Queretaro: (442) 223-6078
Leon: (477) 761-0215